



# RÉSULTATS DU PREMIER TRIMESTRE DE L'EXERCICE 2018

Le 31 janvier 2018

**CGI**

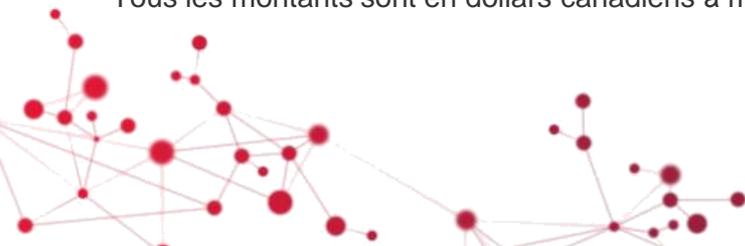
La force de l'engagement<sup>MD</sup>

# Information de nature prévisionnelle

Toutes les déclarations contenues dans nos présentations qui ne concernent pas directement et exclusivement des faits historiques constituent des « énoncés de nature prévisionnelle » au sens de l'article 27A de la loi américaine Securities Act of 1933 et de l'article 21E de la loi américaine Securities Exchange Act of 1934, telles que modifiées, et constituent de l'« information prospective » au sens des lois canadiennes sur les valeurs mobilières. Ces déclarations et cette information expriment les intentions, projets, attentes et opinions de CGI et sont sujettes à la matérialisation de certains risques, incertitudes et autres facteurs sur lesquels CGI n'a, dans plusieurs cas, aucune emprise. Compte tenu de ces facteurs, les résultats réels pourraient différer considérablement de ces déclarations ou informations prospectives. Nous vous mettons en garde contre le risque d'accorder une crédibilité excessive à ces énoncés de nature prévisionnelle ou à l'information prospective en tant que prévisions des résultats attendus.

L'emploi aux présentes des termes « penser », « estimer », « s'attendre à ce que », « avoir l'intention », « anticiper », « prévoir », « planifier », ainsi que de tout autre terme de nature semblable et de toute autre forme conjuguée de ces termes, ne sert qu'à identifier certains des énoncés de nature prévisionnelle ou information prospective, lesquels ne sont pertinents qu'en date de leur emploi. Plus particulièrement, les énoncés relatifs à la performance future constituent des énoncés de nature prévisionnelle et de l'information prospective. À moins que les lois applicables ne l'exigent, CGI décline toute intention ou obligation de mettre à jour ou de réviser les énoncés de nature prévisionnelle ou l'information prospective à la suite de l'obtention de nouveaux renseignements, lors de la survenance d'événements nouveaux ou pour tout autre motif. Pour plus de renseignements sur les risques pouvant faire en sorte que les résultats réels diffèrent de façon notable des résultats actuellement prévus, veuillez-vous référer aux risques énoncés ou intégrés par renvoi dans les rapports de gestion annuels et trimestriels de CGI et les autres documents d'information continue déposés auprès des autorités canadiennes en valeurs mobilières (disponibles sur SEDAR à l'adresse [www.sedar.com](http://www.sedar.com)) et de la Securities and Exchange Commission des États-Unis (disponibles sur EDGAR à l'adresse [www.sec.gov](http://www.sec.gov)), ainsi que les hypothèses qui portent sur ce qui précède. Veuillez consulter la section « Investisseurs » de notre site Internet à [www.cgi.com](http://www.cgi.com) pour accéder aux documents d'information continue utilisés par la direction dans ses discussions avec les investisseurs et les analystes sur les résultats de CGI.

Tous les montants sont en dollars canadiens à moins d'indication contraire.



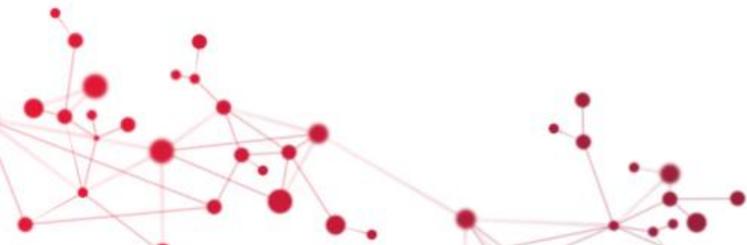
---

# GEORGE D. SCHINDLER

Président et  
chef de la direction

# FRANÇOIS BOULANGER

Vice-président exécutif et  
chef de la direction financière



# Résultats du T1 E2018

		vs T1 E2017	
<b>Revenus</b>	<b>2,8 G\$</b>	<b>↑</b>	<b>5,3 %</b>
<b><i>Croissance en devises constantes</i></b>		<b>↑</b>	<b>4,9 %</b>
<b>BAll ajusté</b>	<b>406 M\$</b>	<b>↑</b>	<b>2,4 %</b>
<b>Marge du BAll ajusté</b>	<b>14,4 %</b>		
<b>Bénéfice net</b>	<b>285 M\$</b>	<b>↑</b>	<b>3,5 %</b>
<b>Marge nette</b>	<b>10,1 %</b>		
<b>Bénéfice net excluant les éléments spécifiques*</b>	<b>288 M\$</b>	<b>↑</b>	<b>3,7 %</b>
<b>Marge nette excluant les éléments spécifiques*</b>	<b>10,2 %</b>		
<b>BPA dilué</b>	<b>0,98 \$</b>	<b>↑</b>	<b>10,1 %</b>
<b>BPA dilué excluant les éléments spécifiques*</b>	<b>0,99 \$</b>	<b>↑</b>	<b>10,0 %</b>

\* Les éléments spécifiques comprennent des ajustements fiscaux favorables, ainsi que des frais connexes aux acquisitions, des coûts d'intégration et des coûts de restructuration, déduction faite des impôts pour ces frais et coûts. Ces éléments spécifiques sont présentés aux sections 3.7.1, 3.7.2 et 3.8.1 du rapport de gestion pour le T1 E2018.

Le rapport de gestion contient le rapprochement du bénéfice net excluant les éléments spécifiques, de la marge nette excluant les éléments spécifiques, du BPA par action diluée excluant les éléments spécifiques et le BAll ajusté des mesures respectives les plus proches selon les Normes internationales d'information financière (« IFRS »).

# Carnet de commandes établi à 21 G\$, composé de contrats de qualité supérieure

Nouveaux contrats signés

T1 E2018

3,0 milliards \$

Ratio nouveaux contrats/facturation de 106 %

---

AU COURS DES DOUZE DERNIERS MOIS

\$11,3 milliards \$

Ratio nouveaux contrats/facturation de 103 %



# Flux de trésorerie provenant des activités opérationnelles

T1 E2018

410 millions \$

14,6 % des revenus

1,41 \$ par action après dilution

---

AU COURS DES DOUZE DERNIERS MOIS

1,4 milliard \$

12,9 % des revenus

4,76 \$ par action après dilution



# Initiative stratégique pour accélérer la croissance rentable

Mise à jour au 31 décembre 2017

## PLAN COMME ANNONCÉ AU T3 E2017

165 millions \$ à enregistrer en charges

Bénéfices à compter du T1 et tout au cours de l'E2018

---

## PROGRÈS DU PLAN AU T1 E2018

33 millions \$ comptabilisés

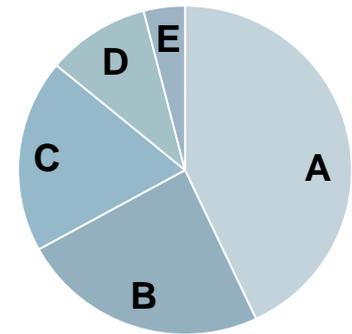
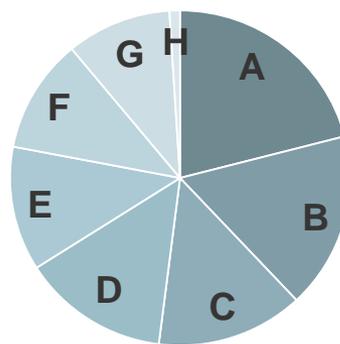
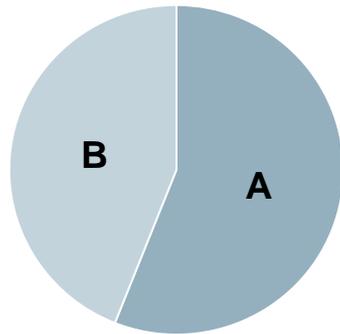
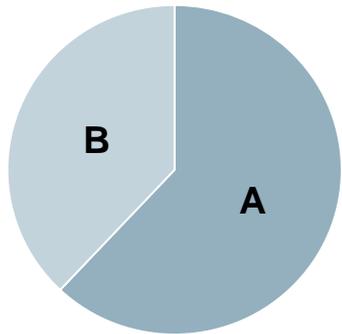
74 % du plan enregistré en charges depuis la mise en  
place du plan

Incidence de 32 millions \$ sur la trésorerie au T1



# Nouveaux contrats signés pour 3,0 G\$; ratio nouveaux contrats/facturation des 12 derniers mois de 103 %

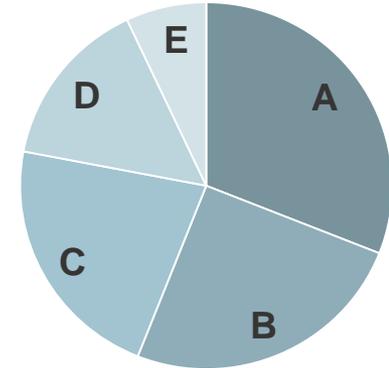
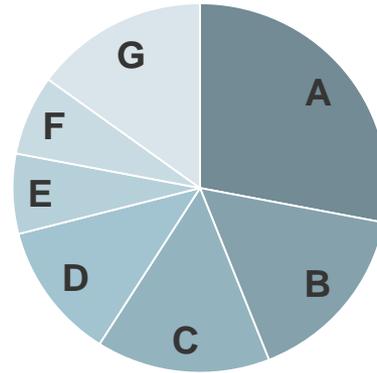
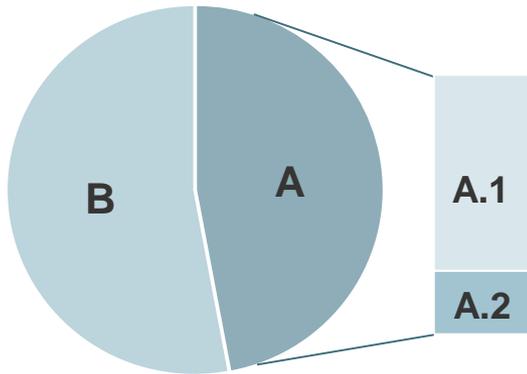
## Répartition des nouveaux contrats signés



Par type de contrat		Par type de service		Par segment		Par secteur d'activité	
A.	Prolongations et renouvellements 62 %	A.	Intégration de systèmes et services-conseils 56 %	A.	Royaume-Uni 21 %	A.	Gouvernements 43 %
B.	Nouvelles ententes 38 %	B.	Gestion de fonctions informatiques et d'affaires 44 %	B.	Europe du Nord 17 %	B.	Manufacturier, distribution et détail 24 %
				C.	France 14 %	C.	Services financiers 19 %
				D.	Gouvernement fédéral américain 14 %	D.	Communications et services publics 10 %
				E.	ECS 12 %	E.	Santé 4 %
				F.	Secteur privé et gouvernements locaux (É.-U.) 11 %		
				G.	Canada 10 %		
				H.	Asie-Pacifique 1 %		

# Amélioration de la concentration de revenus de grande qualité

## Répartition des revenus



Par type de service	Par marché géographique	Par secteur d'activité
<b>A.</b> Gestion de fonctions informatiques et d'affaires 48 % i. Services en TI 38 % ii. Services en gestion des processus d'affaires 10 % <b>B.</b> Intégration de systèmes et services-conseils 52 %	<b>A.</b> États-Unis 28 % <b>B.</b> Canada 16 % <b>C.</b> France 15 % <b>D.</b> Royaume-Uni 12 % <b>E.</b> Suède 7 % <b>F.</b> Finlande 7 % <b>G.</b> Reste du monde 15 %	<b>A.</b> Gouvernements 31 % <b>B.</b> Manufacturier, distribution et détail 25 % <b>C.</b> Services financiers 22 % <b>D.</b> Communications et services public 15 % <b>E.</b> Santé 7 %

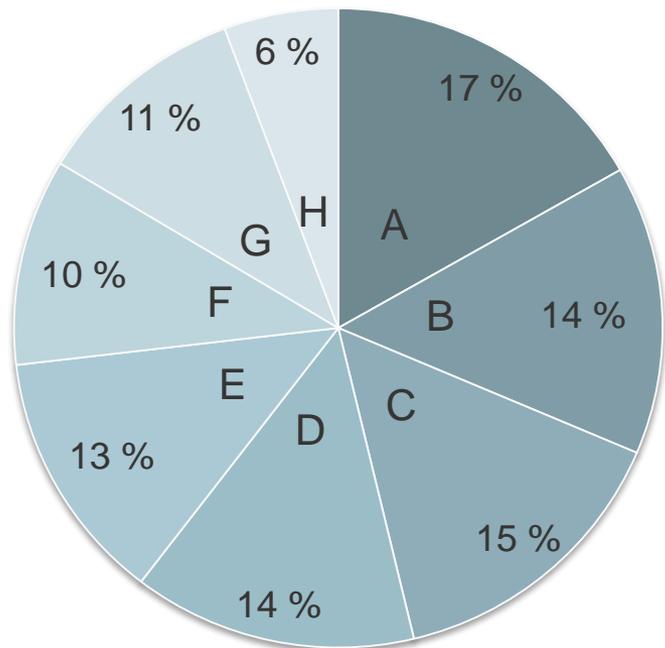
# Rentabilité équilibrée à l'échelle mondiale

## Répartition des revenus et du BAII

**Revenus : 2,8 G\$**

*Croissance*

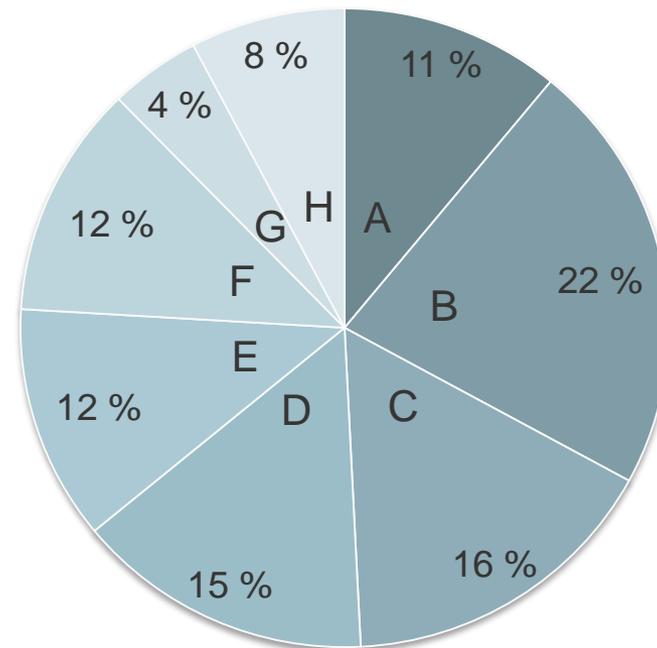
*en devises constantes de 4,9 %*



- A. Europe du Nord
- B. Canada
- C. France
- D. Secteur privé et gouvernements locaux (É.-U.)
- E. Gouvernement fédéral américain
- F. Royaume Uni
- G. ECS
- H. Asie-Pacifique

**BAII ajusté : 406 M\$**

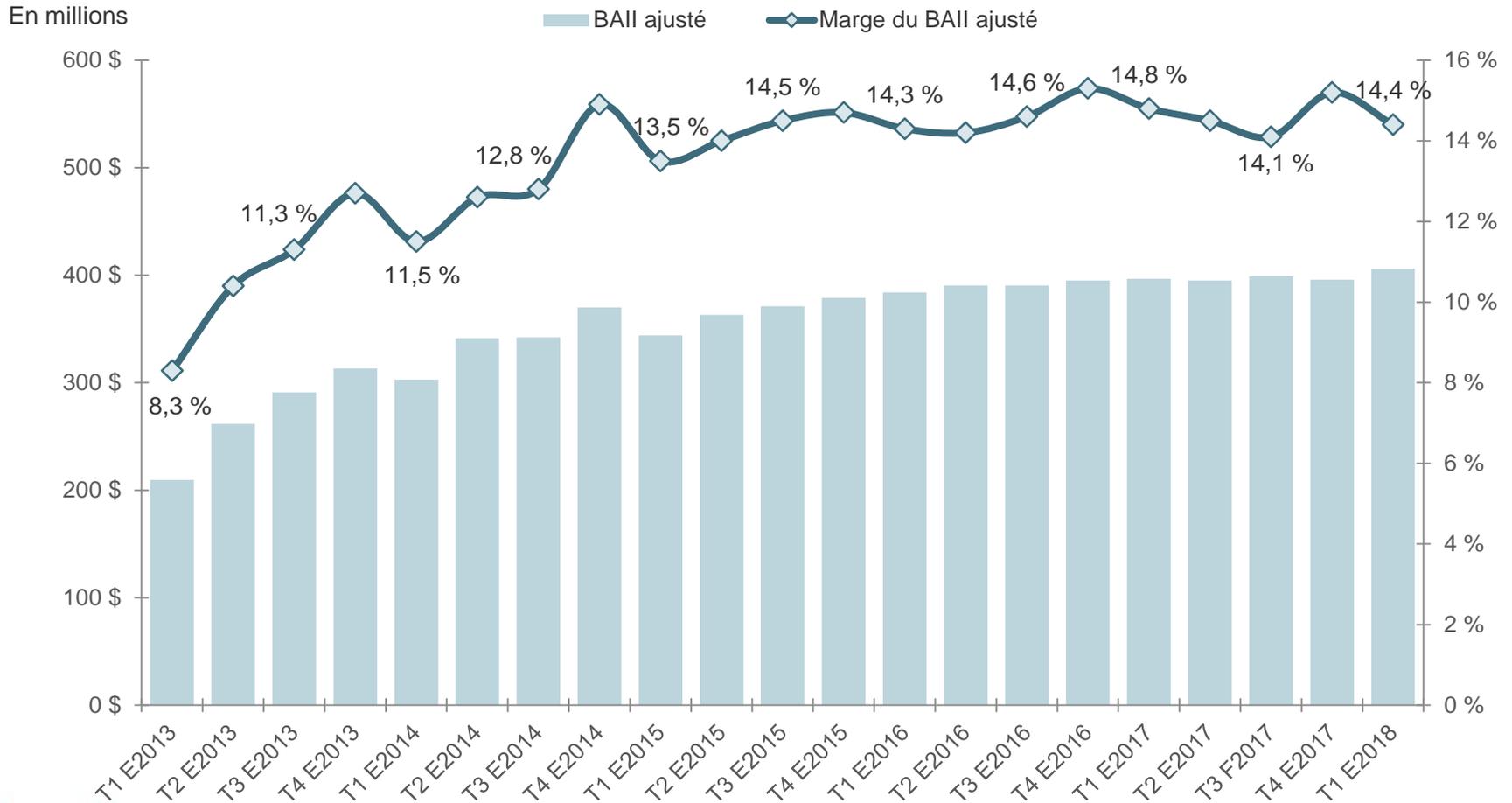
*Marge : 14,4 %*



Le rapport de gestion contient la conciliation du BAII ajusté et de sa mesure la plus proche selon les Normes internationales d'information financière (« IFRS »).

# Maintien d'une solide rentabilité

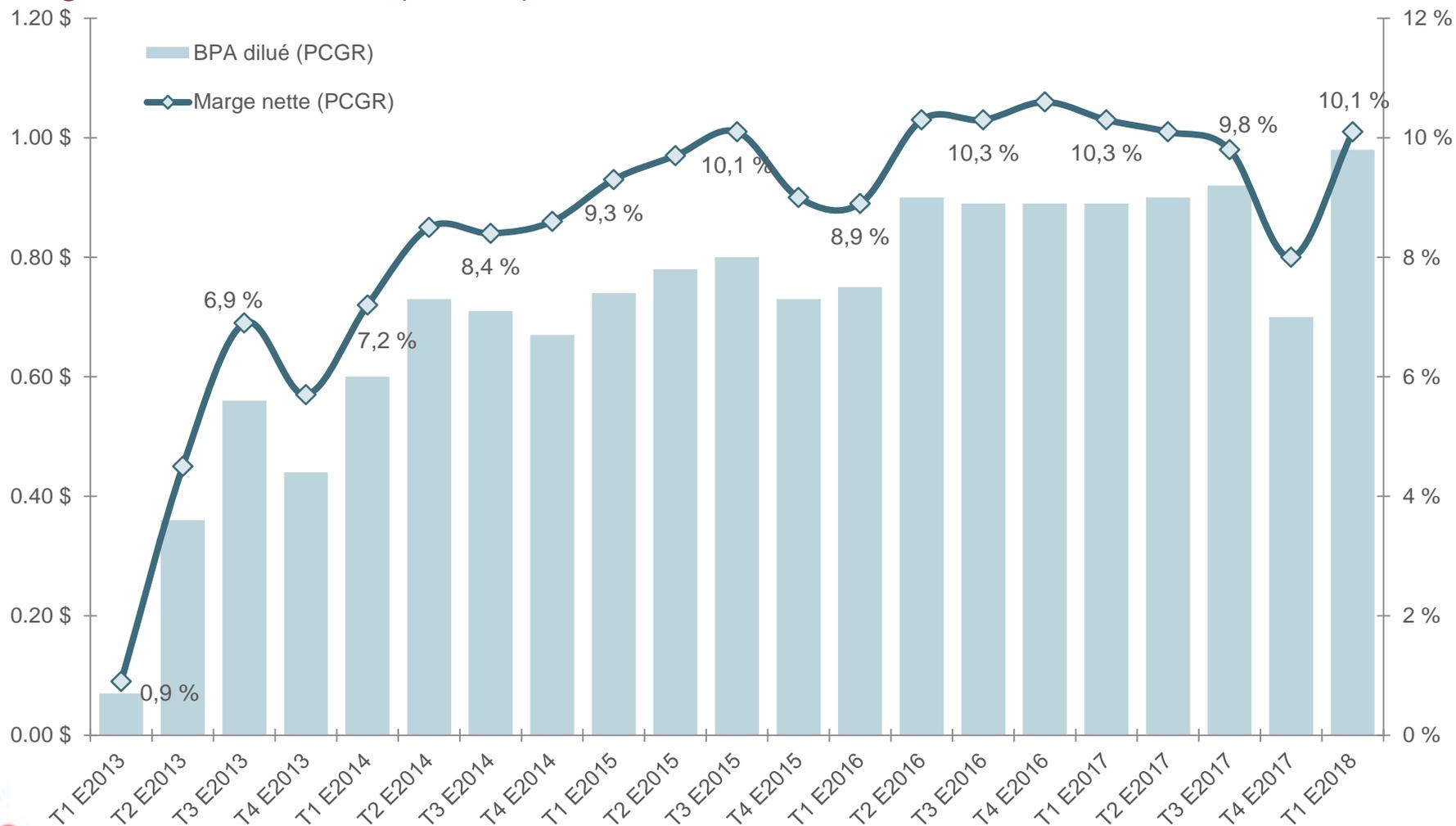
BAII ajusté de 406 M\$; marge ajustée de 14,4 % au T1 E2018



Le rapport de gestion contient la conciliation du BAII ajusté et de sa mesure la plus proche selon les Normes internationales d'information financière (« IFRS »).

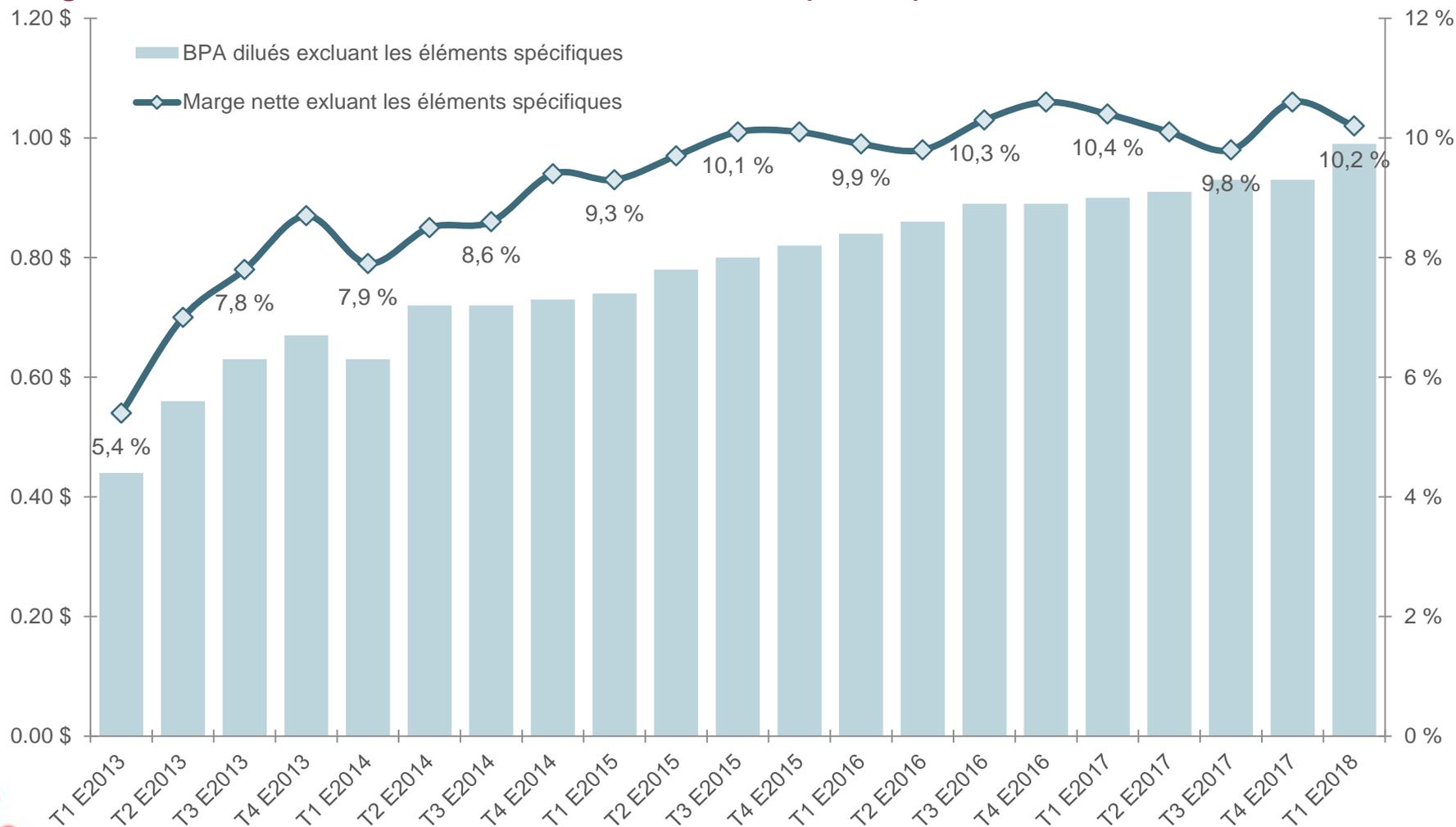
# Amélioration significative de la rentabilité grâce à une meilleure répartition des revenus

## Marge du bénéfice net (PCGR)

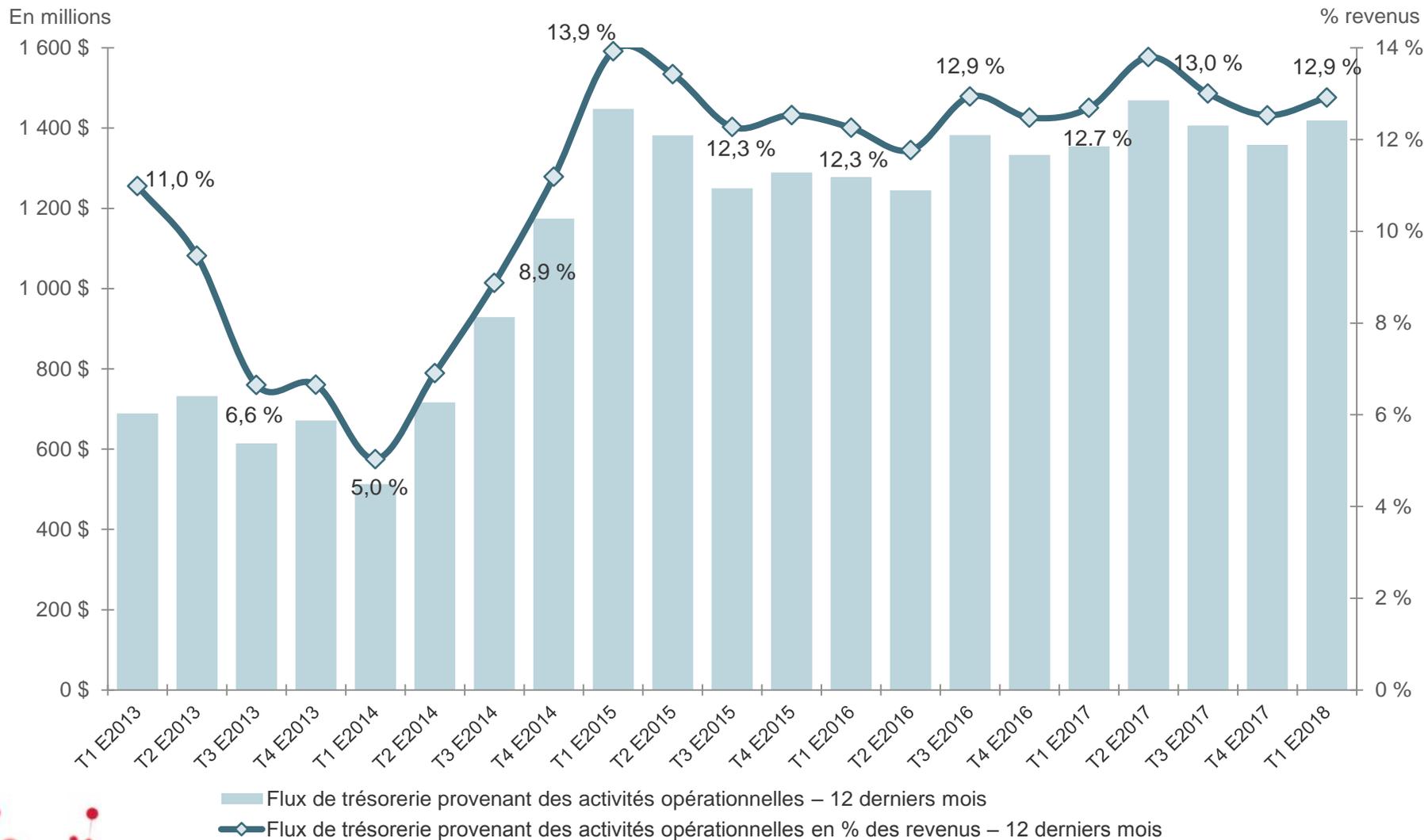


# Amélioration significative de la rentabilité grâce à une meilleure répartition des revenus

## Marge du bénéfice net excluant les éléments spécifiques

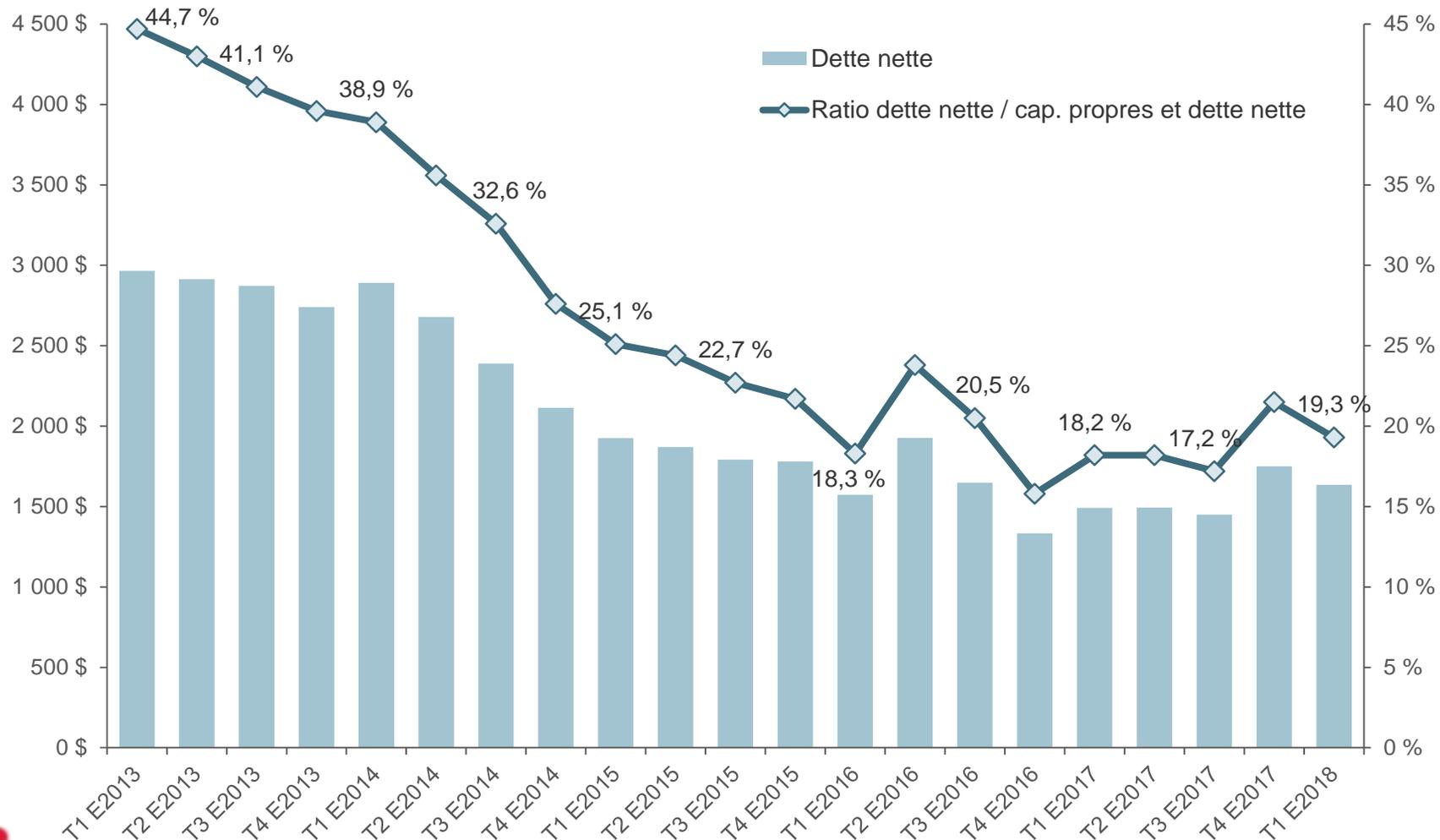


# Flux de trésorerie de 1,4 G\$ provenant des opérations au cours des douze derniers mois



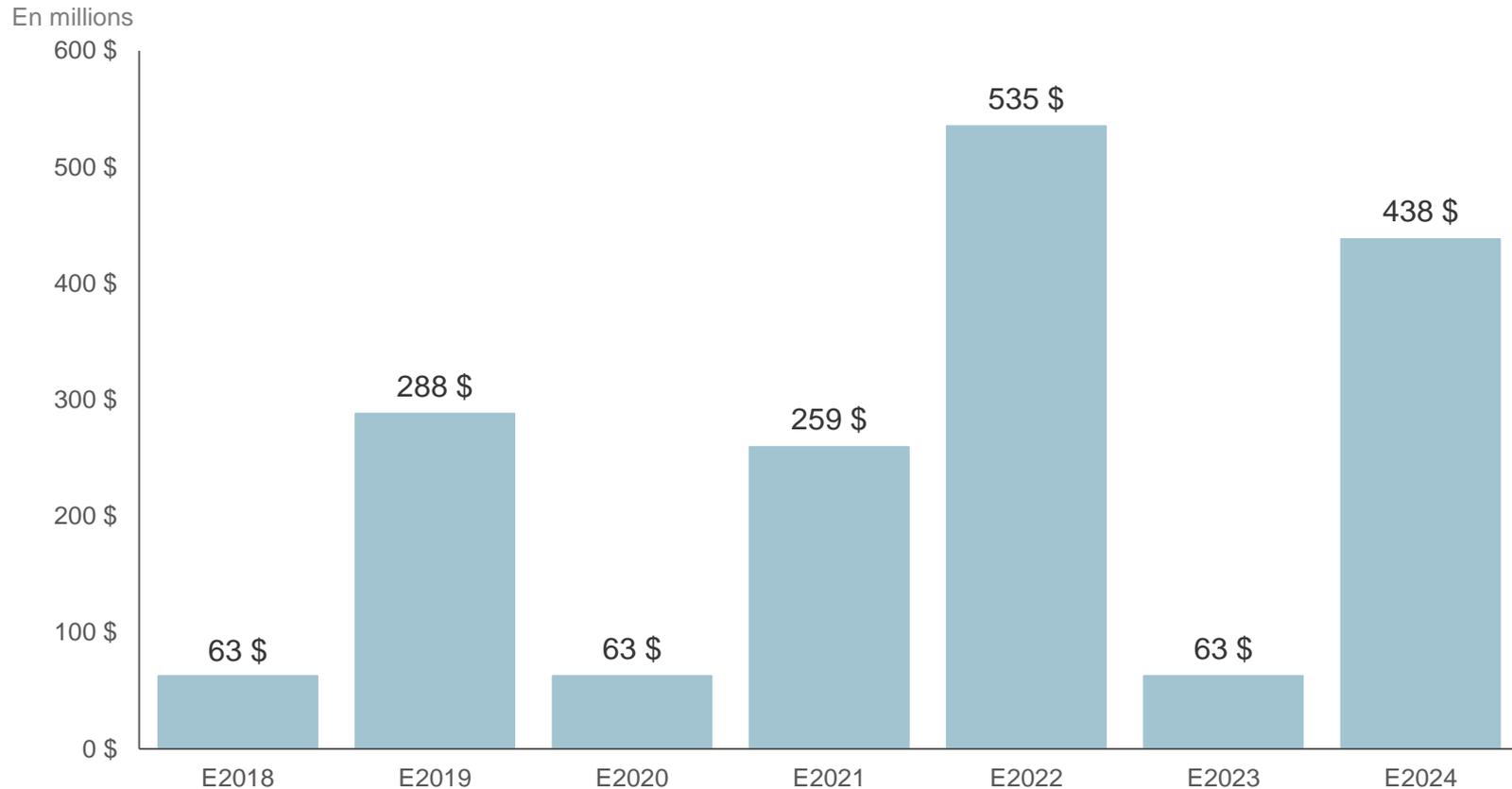
# Le ratio de la dette nette par rapport aux capitaux propres et à la dette se situe à l'intérieur de notre zone de confort

En millions



# Un équilibre et une flexibilité permettant l'exploitation d'occasions stratégiques

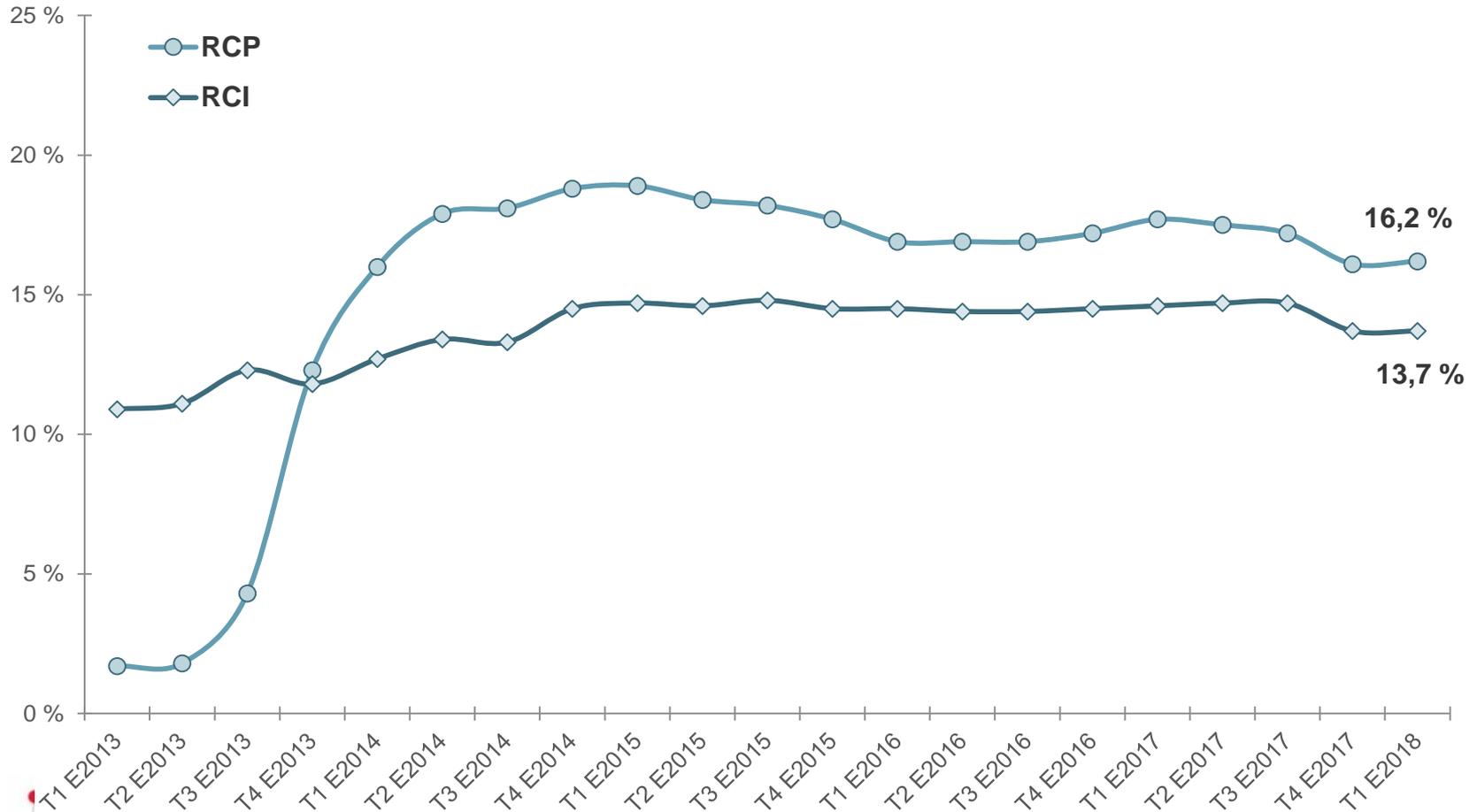
## Calendrier des échéances de la dette



Excluant les contrats de location-acquisition et les prêts liés au financement d'actifs.

# Rendements supérieurs au fil du temps

## Évolution du RCP et du RCI



Le rendement des capitaux propres (RCP) et le rendement du capital investi (RCI) sont des mesures définies et détaillées dans le rapport de gestion.

# Personnes-ressources

Lorne Gorber  
Vice-président exécutif  
Communications et relations  
avec les investisseurs

[Lorne.gorber@cgi.com](mailto:Lorne.gorber@cgi.com)

+1 (514) 841-3355

Mathieu Richard

Directeur

[Mathieu.richard@cgi.com](mailto:Mathieu.richard@cgi.com)

+1 (514) 415-3746

Samantha Taccone

Spécialiste

[Samantha.taccone@cgi.com](mailto:Samantha.taccone@cgi.com)

+1 (416) 306-3782

**Pour plus de renseignements :  
[CGI.com/investisseurs](http://CGI.com/investisseurs)**