



La force de l'engagement^{MD}

RÉSULTATS DU DEUXIÈME TRIMESTRE DE L'EXERCICE 2019

**Pour le trimestre terminé
le 31 mars 2019**



Informations et déclarations prospectives

Nos présentations contiennent des « informations prospectives » au sens des lois canadiennes sur les valeurs mobilières ainsi que des « déclarations prospectives » au sens de la loi américaine intitulée Private Securities Litigation Reform Act of 1995 et des autres règles d'exonération américaines applicables. Ces informations et déclarations prospectives sont présentées et communiquées conformément aux règles d'exonération prévues dans les lois canadiennes et américaines sur les valeurs mobilières applicables. Ces informations et déclarations prospectives comprennent toutes les informations et déclarations relatives aux intentions, aux projets, aux attentes, aux opinions, aux objectifs, au rendement futur et à la stratégie de CGI, ainsi que toute autre information ou déclaration liée à des circonstances ou à des événements futurs qui ne concernent pas directement et exclusivement des faits historiques. Les informations et déclarations prospectives emploient souvent, mais pas toujours, des termes comme « croire », « estimer », « s'attendre à », « avoir l'intention », « envisager », « prévoir », « planifier », « prédire », « projeter », « viser à », « chercher à », « s'efforcer de », « potentiel », « continuer », « cibler », « peut », « pourrait », « devrait », ainsi que tout autre terme de nature semblable et toute autre forme conjuguée de ces termes. Ces informations et déclarations sont fondées sur notre perception des tendances historiques, de la situation actuelle et de l'évolution prévue des affaires, ainsi que d'autres hypothèses, tant générales que spécifiques, que nous jugeons appropriées dans les circonstances. Elles font toutefois, de par leur nature même, l'objet de risques et d'incertitudes inhérentes sur lesquels CGI n'a, dans bon nombre de cas, aucune emprise, et en raison desquels les résultats réels pourraient différer considérablement des attentes exprimées ou sous-entendues dans ces informations et déclarations prospectives. Ces risques et incertitudes comprennent en particulier, mais sans s'y limiter : les risques liés au marché, comme l'intensité des activités de nos clients, qui est tributaire des conjonctures économique et politique, et notre capacité à négocier de nouveaux contrats; les risques liés à notre secteur d'activité, comme la concurrence, et notre capacité d'attirer et de fidéliser du personnel compétent, de développer et d'élargir nos gammes de services, de pénétrer de nouveaux marchés et de protéger nos droits de propriété intellectuelle; les risques liés à notre entreprise comme ceux associés à notre stratégie de croissance, y compris l'intégration de nouvelles activités, le risque financier et le risque opérationnel associés aux marchés internationaux, le risque de change, l'évolution des lois fiscales, notre capacité à négocier des modalités contractuelles favorables, à offrir nos services et à recouvrer nos créances, et les risques d'atteinte à notre réputation et risques financiers inhérents aux atteintes à la cybersécurité de CGI et à d'autres incidents; de même que tout autre risque et hypothèse énoncé ou intégré par renvoi dans nos présentations, les rapports de gestion annuels et trimestriels de CGI et les autres documents que nous publions, y compris ceux que nous déposons auprès des Autorités canadiennes en valeurs mobilières (sur SEDAR à l'adresse www.sedar.com) et de la Securities and Exchange Commission des États-Unis (sur EDGAR à l'adresse www.sec.gov). Sauf indication contraire, les informations et déclarations prospectives contenues dans nos présentations sont présentées en date des présentes, et CGI décline toute intention ou obligation de les mettre à jour ou de les réviser consécutivement à l'obtention de nouveaux renseignements ou à l'arrivée d'événements nouveaux, ou pour tout autre motif, sauf dans la mesure où les lois applicables ne l'exigent. Bien que nous sommes d'avis que les hypothèses sur lesquelles les informations et déclarations prospectives sont fondées semblent raisonnables en date des présentes, vous êtes mis en garde contre le risque de leur accorder une crédibilité excessive. Il convient aussi de rappeler que les informations et déclarations prospectives sont présentées dans le seul but d'aider les investisseurs et les autres parties à comprendre nos objectifs, nos priorités stratégiques et nos perspectives commerciales, ainsi que le contexte dans lequel nous prévoyons exercer nos activités. Vous êtes mis en garde contre la possibilité que ces informations et déclarations prospectives puissent ne pas convenir à d'autres fins. Vous trouverez à la rubrique intitulée « Environnement du risque » dans les rapports de gestion annuels et trimestriels de CGI, intégrée par renvoi dans la présente mise en garde, de plus amples renseignements sur les risques pouvant faire en sorte que les résultats réels diffèrent de façon importante des attentes actuelles. Vous êtes également prié de tenir compte du fait que les risques précités et ceux décrits dans les rapports de gestion annuels et trimestriels et autres documents de CGI ne sont pas les seuls risques susceptibles de nous toucher. D'autres risques et incertitudes dont nous ignorons actuellement l'existence ou que nous jugeons actuellement négligeables pourraient également avoir une incidence défavorable importante sur notre situation financière, notre performance financière, nos flux de trésorerie, nos activités commerciales ou notre réputation.

Veuillez consulter la section « Investisseurs » de notre site Internet à www.cgi.com pour accéder aux documents d'information continue utilisés par la direction dans ses discussions avec les investisseurs et les analystes sur les résultats de CGI. Tous les montants sont en dollars canadiens à moins d'indication contraire.

Définitions des mesures de performance financière non définies par les PCGR

Le lecteur devrait prendre note que CGI présente ses résultats financiers conformément aux Normes internationales d'information financière (« IFRS »). Nous utilisons toutefois une combinaison de mesures financières, de ratios et de mesures non définies par les Principes comptables généralement reconnus (PCGR). Ces mesures non conformes aux PCGR n'ont pas de signification normalisée prescrite par les PCGR et sont donc difficilement comparables aux mesures similaires présentées par d'autres émetteurs. Elles doivent être considérées comme des données supplémentaires ne remplaçant pas les renseignements financiers préparés selon les PCGR. La direction est d'avis que ces mesures non conformes aux PCGR fournissent des renseignements utiles aux investisseurs, car elles nous paraissent refléter davantage la performance de nos activités et permettent une meilleure comparaison d'une période à l'autre ainsi qu'une analyse des tendances.

Le rapport de gestion, présenté sur le site Web de CGI et déposé au moyen des systèmes SEDAR et EDGAR, comprend, en pages 3 et 4, des explications supplémentaires au sujet des mesures financières suivantes non définies par les PCGR : BAII ajusté; marge du BAII ajusté; bénéfice net, excluant les éléments spécifiques; marge du bénéfice net, excluant les éléments spécifiques; bénéfice dilué par action, excluant les éléments spécifiques; délai moyen de recouvrement des créances (jours); croissance des revenus en devises constantes; carnet de commandes; nouveaux contrats signés; ratio nouveaux contrats/facturation; dette nette; ratio de la dette nette par rapport aux capitaux propres et à la dette; rendement des capitaux propres (RCP); rendement du capital investi (RCI) (toutes ces mesures financières étant non définies par les PCGR).

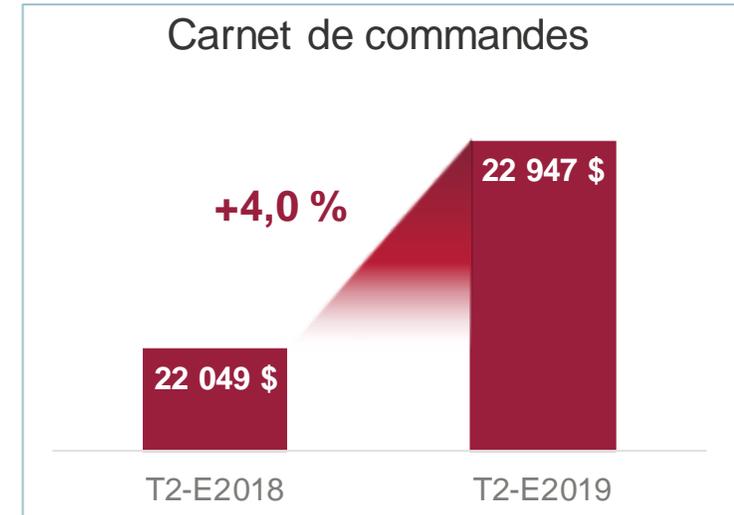
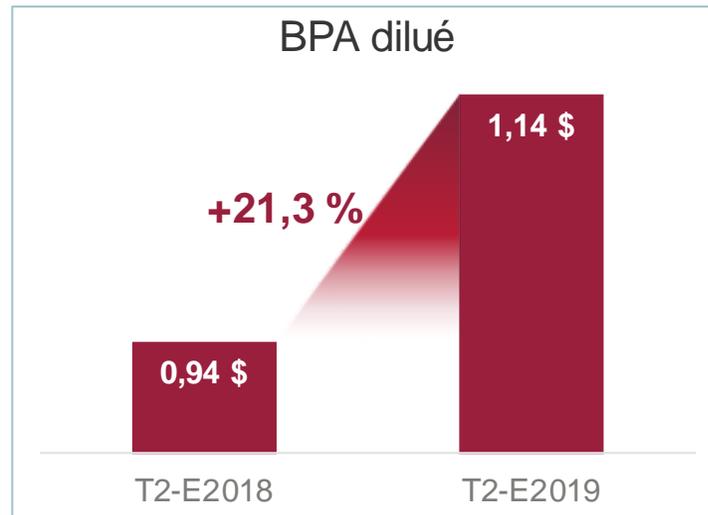
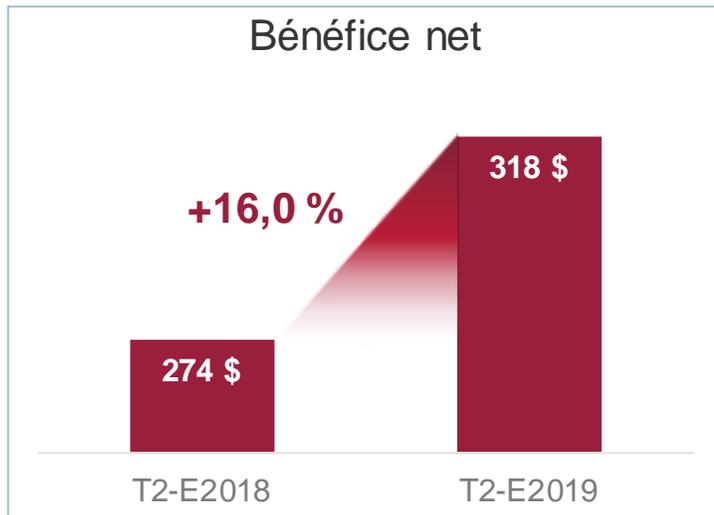
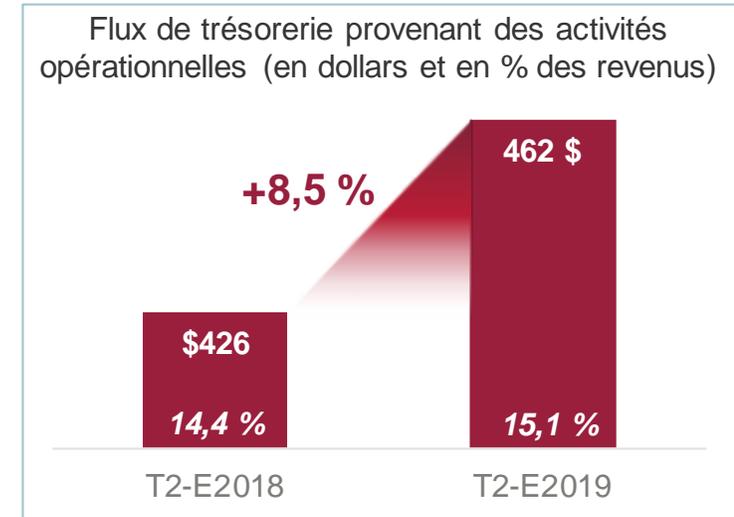
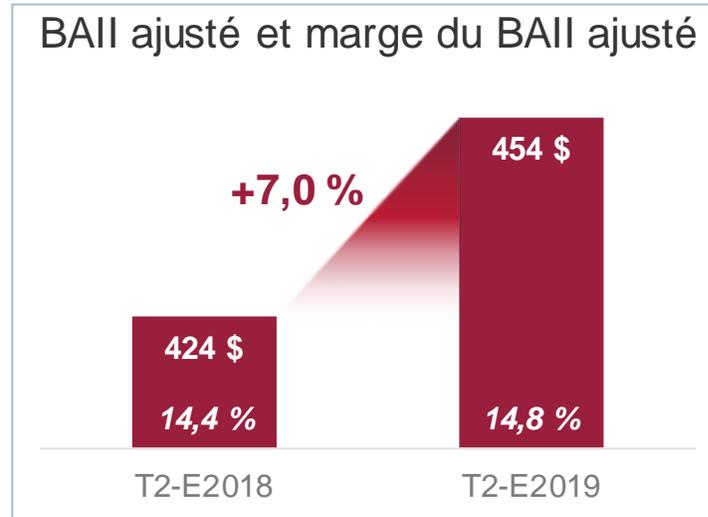
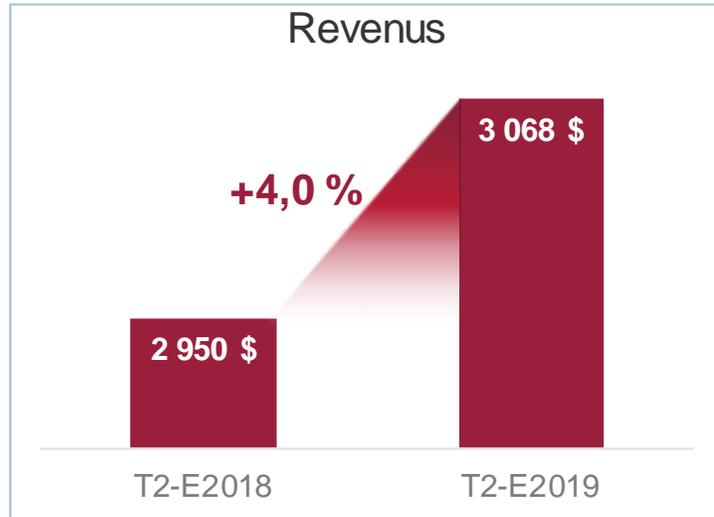
GEORGE D. SCHINDLER

Président et
chef de la direction

FRANÇOIS BOULÂNGER

Vice-président exécutif et
chef de la direction financière

Solides résultats pour le T2 de l'E2019



* Le BAIL ajusté, la marge du BAIL ajusté et le carnet de commandes sont des mesures non définies par les PCGR pour lesquelles de plus amples détails sont fournis dans le rapport de gestion du T2 E2019.

Résultats pour le T2 de l'E2019

			vs T2 E2018
Revenus	3,1 G\$	↑	4,0 %
Croissance en devises constantes*		↑	4,7 %
BAll ajusté*	454 M\$	↑	7,0 %
Marge du BAll ajusté*	14,8 %	↑	40 p. c.
Bénéfice net	318 M\$	↑	16,0 %
Marge nette	10,4 %	↑	110 p. c.
Bénéfice net excluant les éléments spécifiques*	324 M\$	↑	7,0 %
Marge du bénéfice net excluant les éléments spécifiques*	10,6 %	↑	30 p. c.
BPA dilué	1,14 \$	↑	21,3 %
BPA dilué excluant les éléments spécifiques*	1,17 \$	↑	12,5 %

* Le rapport de gestion contient le rapprochement de la croissance des revenus en devises constantes, du bénéfice net, de la marge nette, du BPA dilué (tous trois excluant les éléments spécifiques) et du BAll ajusté ainsi que leurs mesures respectives les plus proches selon les Normes internationales d'information financière (« IFRS »). Les éléments spécifiques comprennent des frais connexes aux acquisitions, des ajustements fiscaux favorables, ainsi que des coûts d'intégration et de restructuration, déduction faite des impôts pour ces frais. Ces éléments spécifiques sont présentés aux sections 3.7.1, 3.7.2 et 3.8.1 du rapport de gestion pour le T2 E2019.

Résultats pour le S1 de l'E2019

			vs S1 E2018
Revenus	6,0 G\$	↑	4,6 %
Croissance en devises constantes*		↑	4,6 %
BAll ajusté*	893 M\$	↑	7,5 %
Marge du BAll ajusté*	14,8 %	↑	40 p. c.
Bénéfice net	630 M\$	↑	12,5 %
Marge nette	10,4 %	↑	70 p. c.
Bénéfice net excluant les éléments spécifiques*	639 M\$	↑	8,1 %
Marge du bénéfice net excluant les éléments spécifiques*	10,6 %	↑	30 p. c.
BPA dilué	2,25 \$	↑	17,2 %
BPA dilué excluant les éléments spécifiques*	2,28 \$	↑	12,3 %

* Le rapport de gestion contient le rapprochement de la croissance des revenus en devises constantes, du bénéfice net, de la marge nette, du BPA dilué (tous trois excluant les éléments spécifiques) et du BAll ajusté ainsi que leurs mesures respectives les plus proches selon les Normes internationales d'information financière (« IFRS »). Les éléments spécifiques comprennent des frais connexes aux acquisitions, des ajustements fiscaux favorables, ainsi que des coûts d'intégration et de restructuration, déduction faite des impôts pour ces frais. Ces éléments spécifiques sont présentés aux sections 3.7.1, 3.7.2 et 3.8.1 du rapport de gestion pour le T2 E2019.

Résultats pour le T2 de l'E2019

Nouveaux contrats signés : 3,3 G\$ – Carnet de commande de 22,9 G\$, soit une hausse de 898 M\$ par rapport au T2 de l'E2018

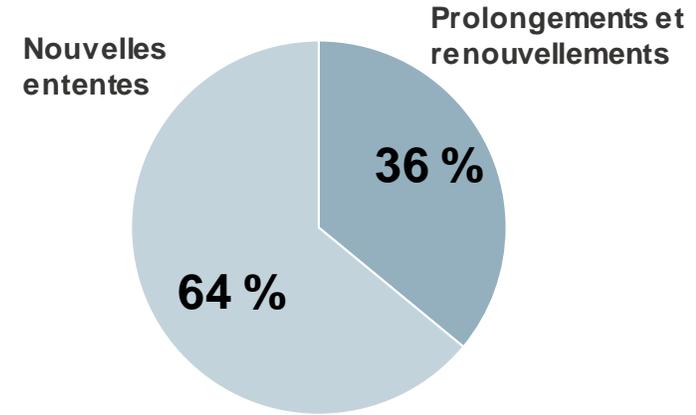
T2 E2019



**NOUVEAUX
CONTRATS SIGNÉS**

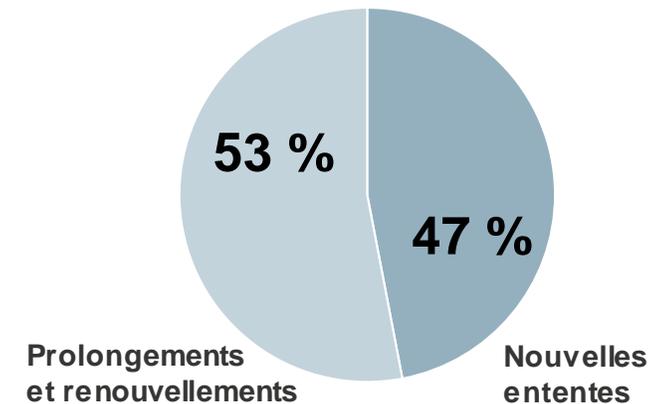
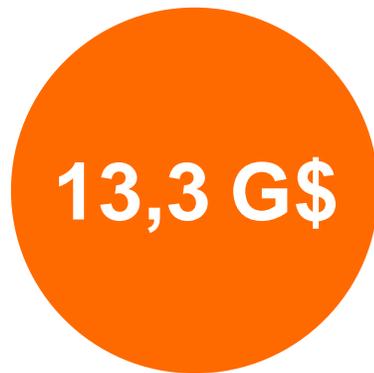


**RATIO NOUVEAUX
CONTRATS/FACTURATION**



TYPE DE CONTRAT

DOUZE DERNIERS MOIS



Le carnet de commandes, les nouveaux contrats signés et le ratio nouveaux contrats/facturation sont des mesures financières non conformes aux PCGR pour lesquelles de plus amples détails sont fournis dans le rapport de gestion du T2 E2019.

Résultats pour le T2 de l'E2019

Nouveaux contrats signés au cours des 12 derniers mois de 13,3 G\$;

Ratio nouveaux contrats/facturation au cours de la même période de 113 %



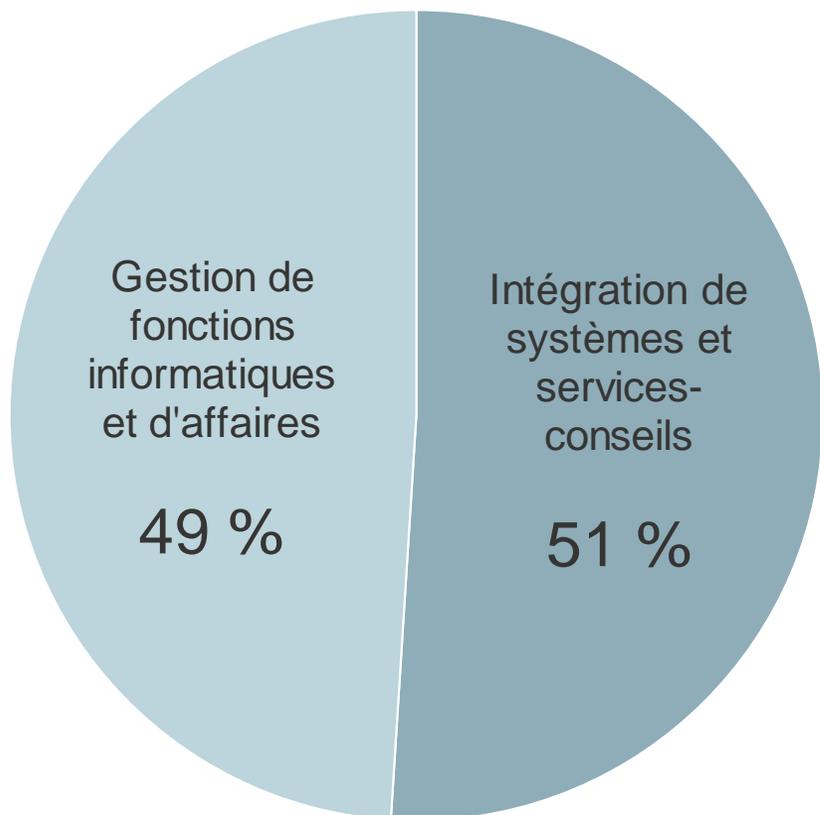
	Nouveaux contrats signés (en milliers)		Ratio nouveaux contrats/ facturation (12 derniers mois)
	T2-E2019	12 derniers mois	
Total CGI	3 255 301 \$	13 289 918 \$	112,9 %
Ouest et Sud de l'Europe	635 509 \$	2 076 111 \$	102,7 %
Europe du Nord	427 941 \$	2 152 051 \$	115,0 %
Canada	463 610 \$	1 704 330 \$	91,4 %
Secteur privé et gouvernements locaux, É.-U.	464 123 \$	2 147 408 \$	119,3 %
Gouvernement fédéral américain	531 302 \$	2 495 081 \$	163,5 %
Royaume-Uni	407 732 \$	1 336 097 \$	90,3 %
Centre et Est de l'Europe	309 881 \$	1 313 555 \$	118,7 %
Asie-Pacifique	15 203 \$	65 285 \$	63,7 %

Les nouveaux contrats signés et le ratio nouveaux contrats/facturation sont des mesures financières non conformes aux PCGR pour lesquelles de plus amples détails sont fournis dans le rapport de gestion du T2 E2019.

Résultats pour le T2 de l'E2019

Répondre aux besoins en numérique grâce à notre portefeuille intégré de services complets

Répartition des revenus



- On constate une croissance continue de la demande pour les services-conseils et les services d'intégration de systèmes – qui représentent 71 % des nouveaux contrats signés pour le T2.
- En aidant nos clients, nous leur permettons d'offrir à leurs consommateurs des expériences numériques améliorées et sécurisées.
- Notre entonnoir de vente reflète notre solide positionnement malgré des changements au sein du marché; la valeur totale de nos ententes liées à la propriété intellectuelle est en hausse de 9 % par rapport à l'an dernier et les ententes d'impartition constituent 60 % de la valeur totale de notre entonnoir.

Résultats pour le T2 de l'E2019

Flux de trésorerie provenant des activités opérationnelles

T2 E2019

462 M\$

15,1 %

1,66 \$

FLUX DE TRÉSORERIE
PROVENANT DES ACTIVITÉS
OPÉRATIONNELLES

% DES REVENUS

PAR ACTION

DOUZE DERNIERS MOIS

1,5 G\$

12,8 %

5,34 \$

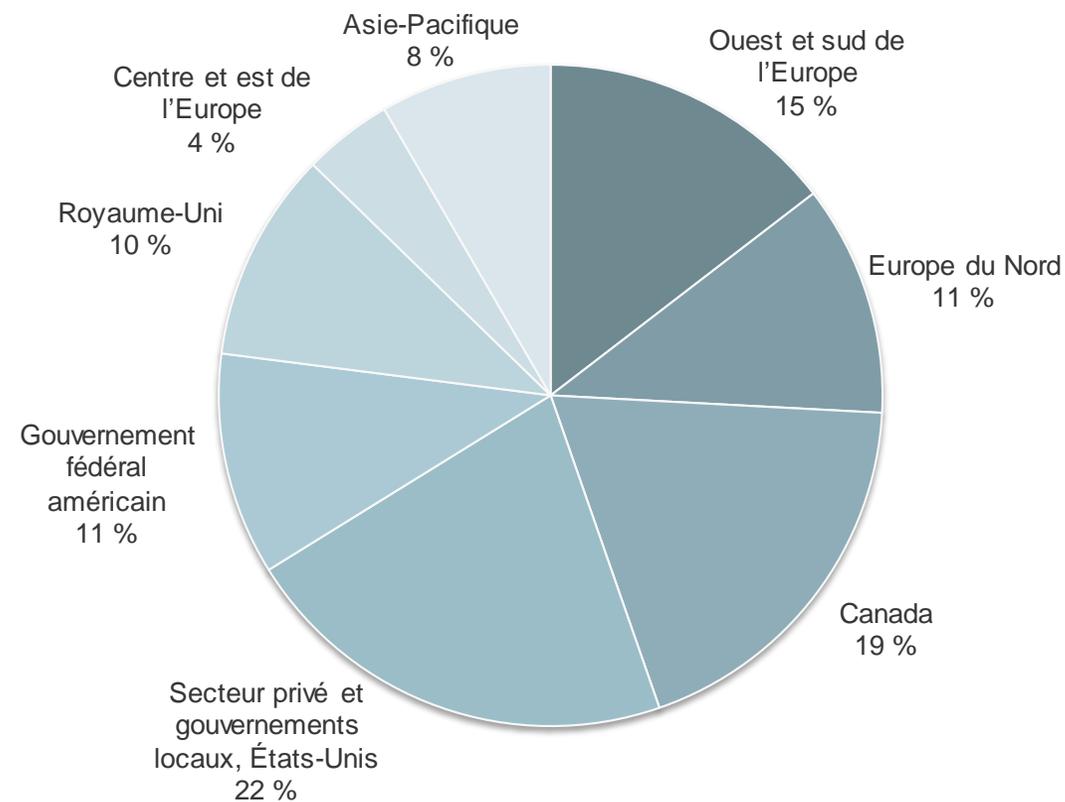
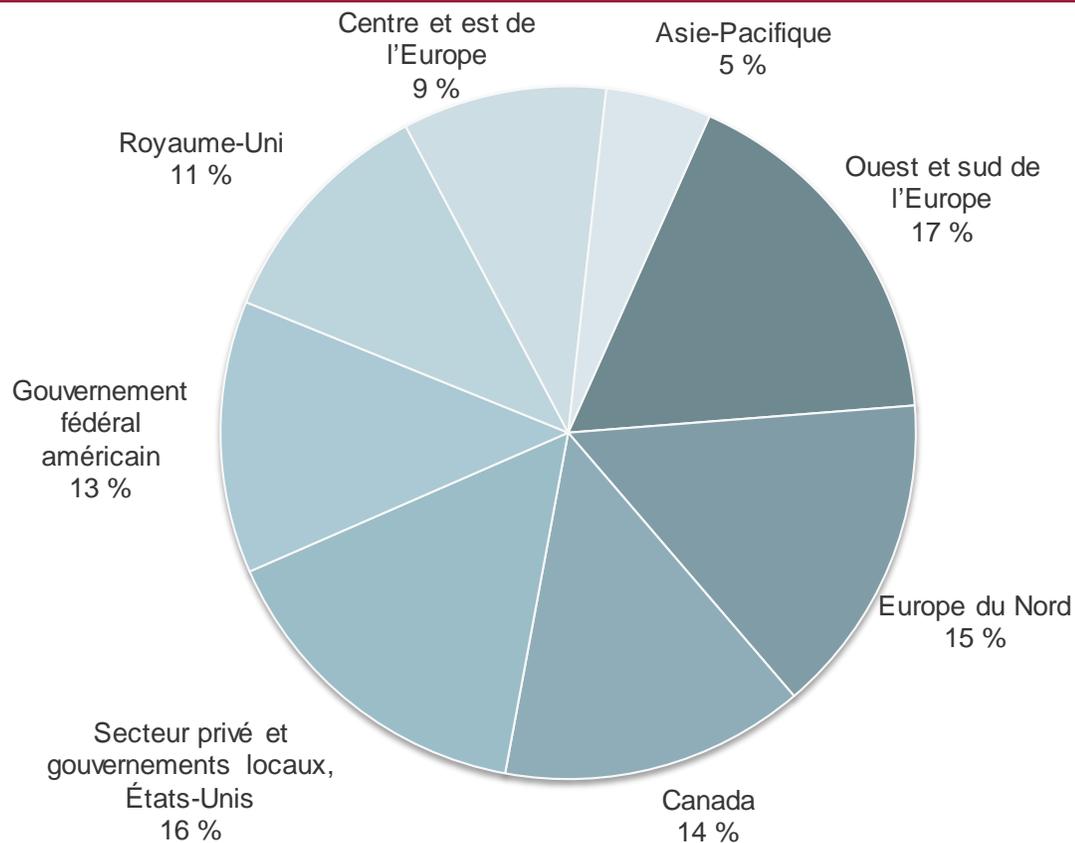
Le flux de trésorerie provenant des activités opérationnelles par action après dilution (mesure non définie par les Principes comptables généralement reconnus [PCGR]) est une mesure de notre flux de trésorerie provenant des activités opérationnelles, présentée par action, qui suppose l'exercice de tous les éléments dilutifs. La haute direction considère que cette mesure est utile pour les investisseurs.

Résultats pour le T2 de l'E2019

Répartition des revenus et du BALL ajusté

Revenus : 3,1 G\$
Croissance en devises constantes de 4,7 %

BALL ajusté : 454 M\$
Marge : 14,8 %

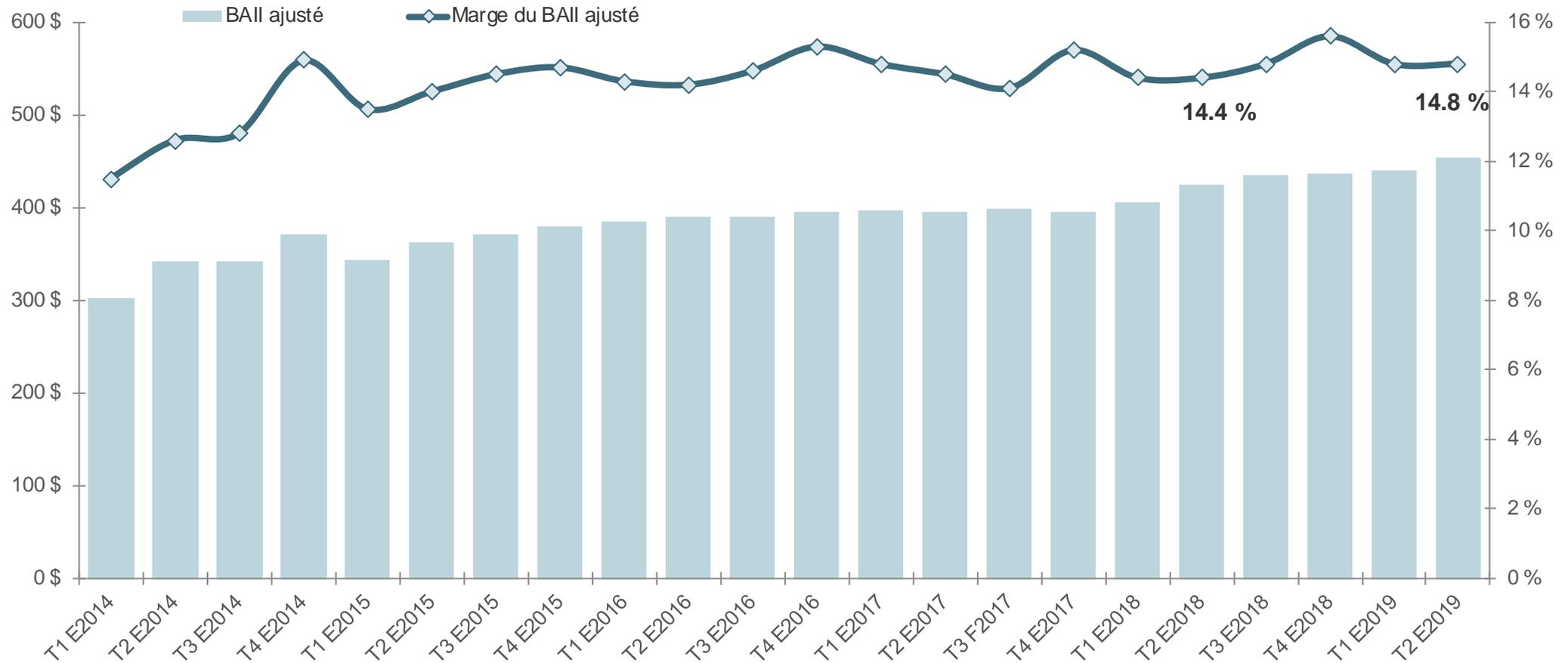


Le rapport de gestion du T2 E2019 contient le rapprochement de la croissance des revenus en devises constantes, du BALL ajusté et de la marge du BALL ajusté, des mesures financières non conformes aux PCGR, de leurs plus proches mesures selon les Normes internationales d'information financière (« IFRS »).

Résultats pour le T2 de l'E2019

BAII ajusté de 454 M\$, en hausse de 30 M\$; marge de 14,8 %, en hausse de 40 points centésimaux par rapport au T2 de l'E2018

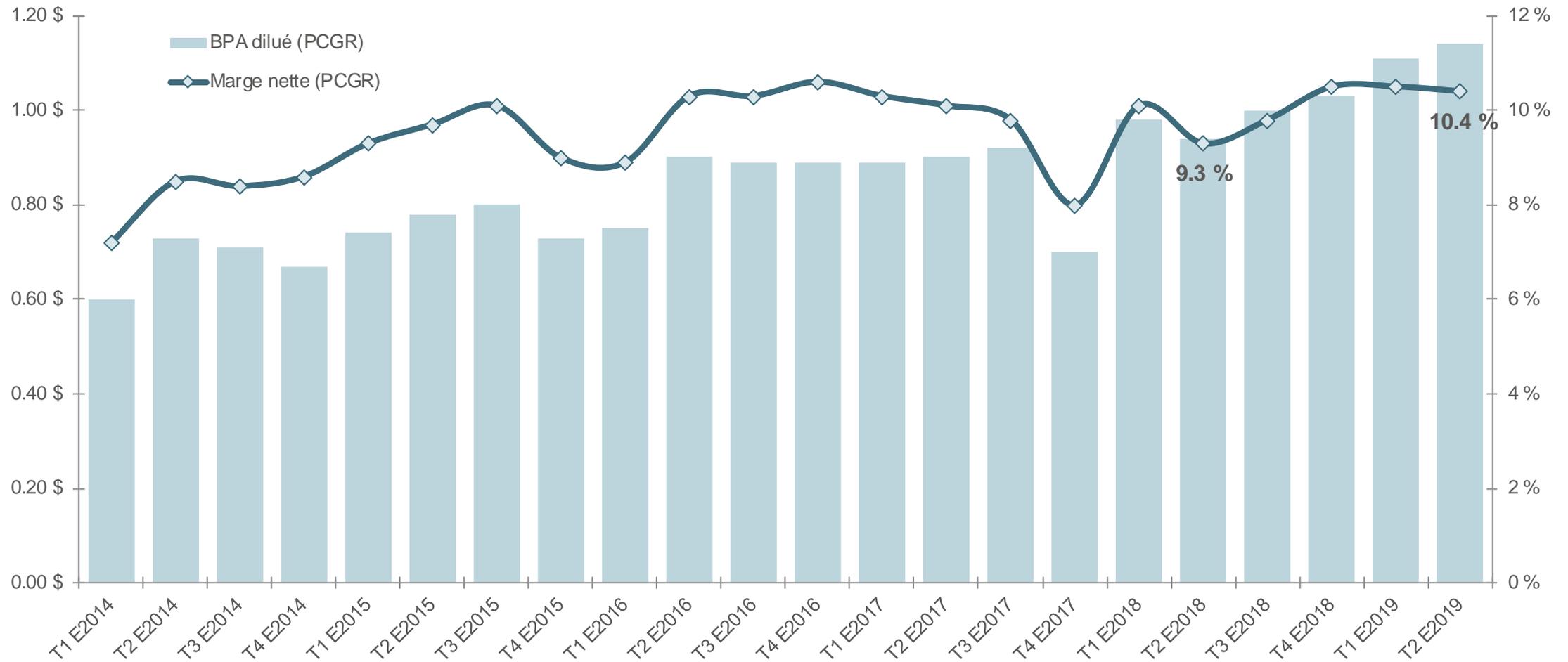
En millions



Le rapport de gestion du T2 E2019 contient le rapprochement du BAII ajusté et de la marge du BAII ajusté, des mesures financières non conformes aux PCGR, de leur plus proche mesure la selon les Normes internationales d'information financière (« IFRS »).

Résultats pour le T2 de l'E2019

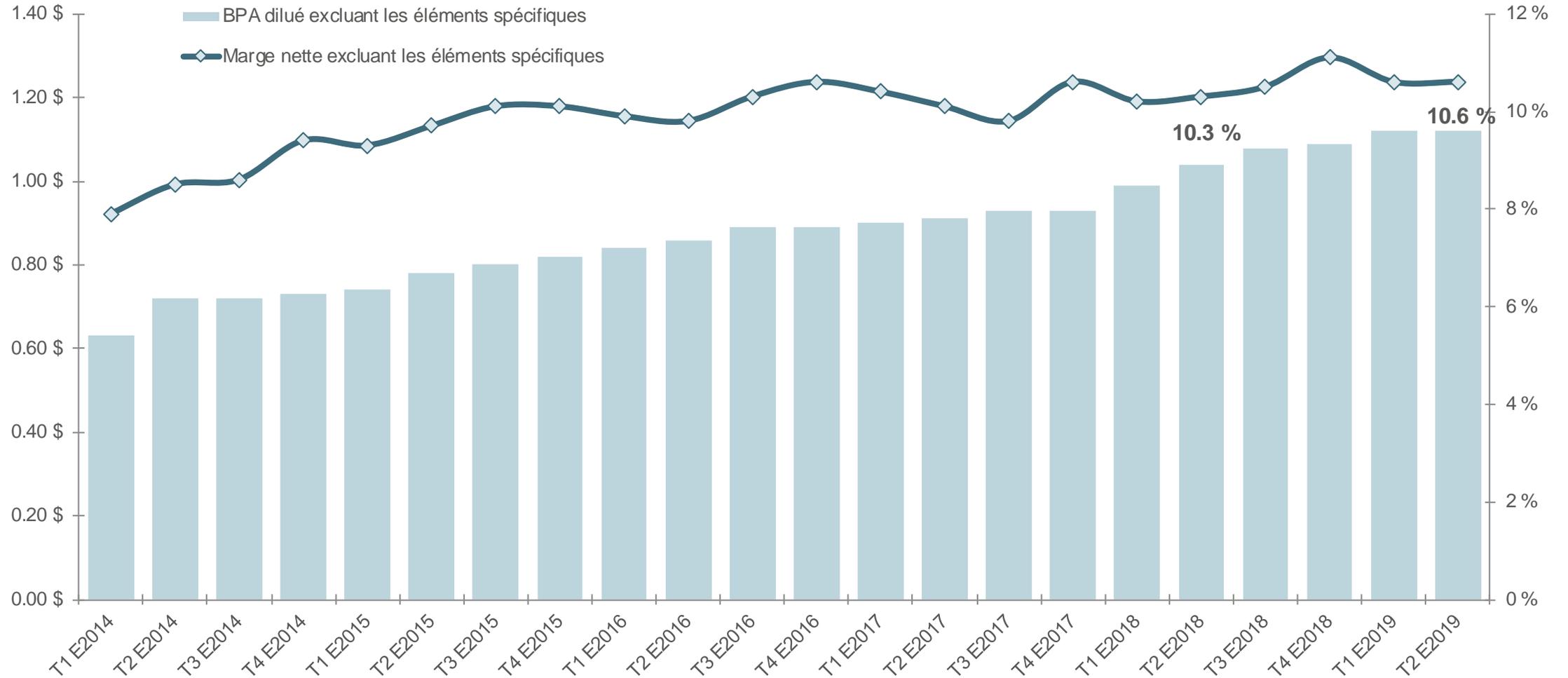
Bénéfice net de 318 M\$; BPA dilué de 1,14 \$, en hausse de 21,3 % par rapport au T2 de l'E2018



Résultats pour le T2 de l'E2019

Bénéfice net excluant les éléments spécifiques de 324 M\$

BPA dilué de 1,17 \$, en hausse de 12,5 % par rapport au T2 de l'E2018

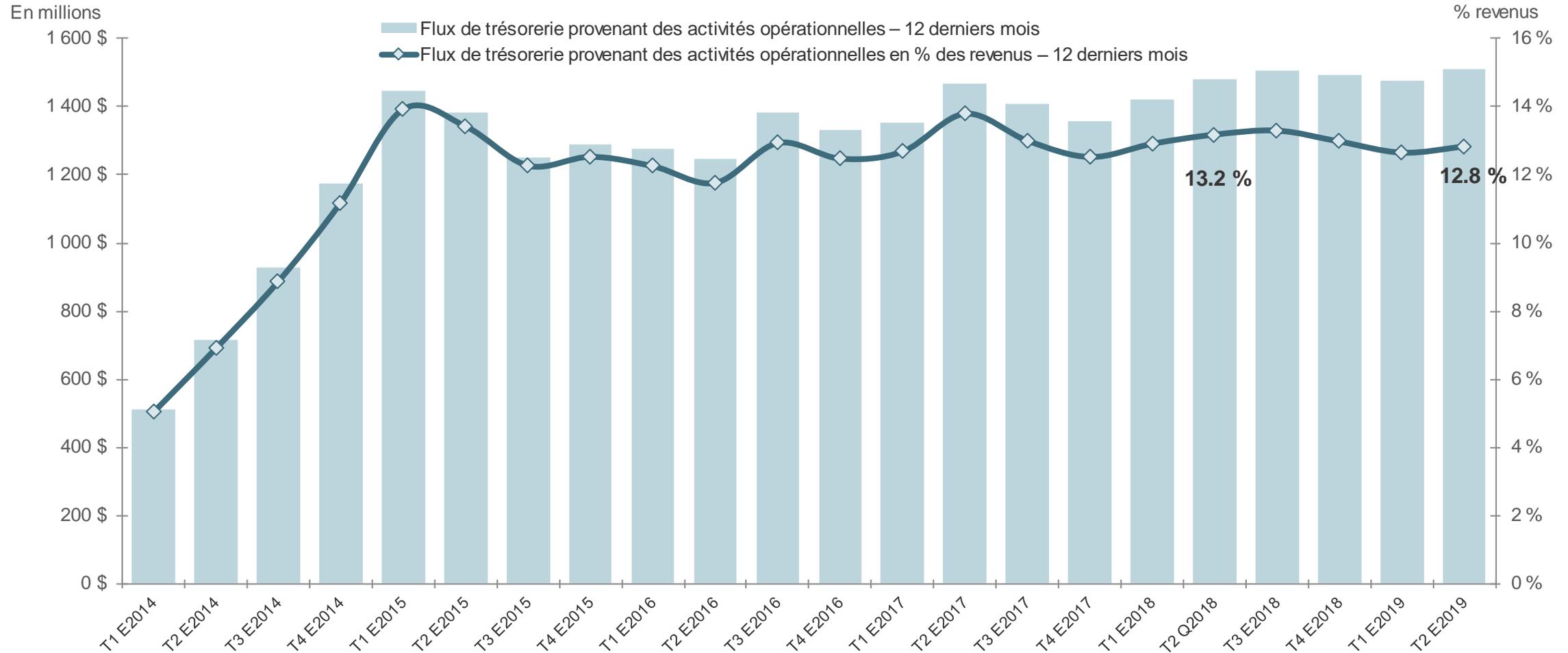


Le rapport de gestion du T2 E2019 contient le rapprochement du bénéfice net, de la marge nette, du BPA dilué (tous trois excluant les éléments spécifiques et des mesures non conformes aux PCGR) de leur mesure la plus proche selon les Normes internationales d'information financière (« IFRS »).

Résultats pour le T2 de l'E2019

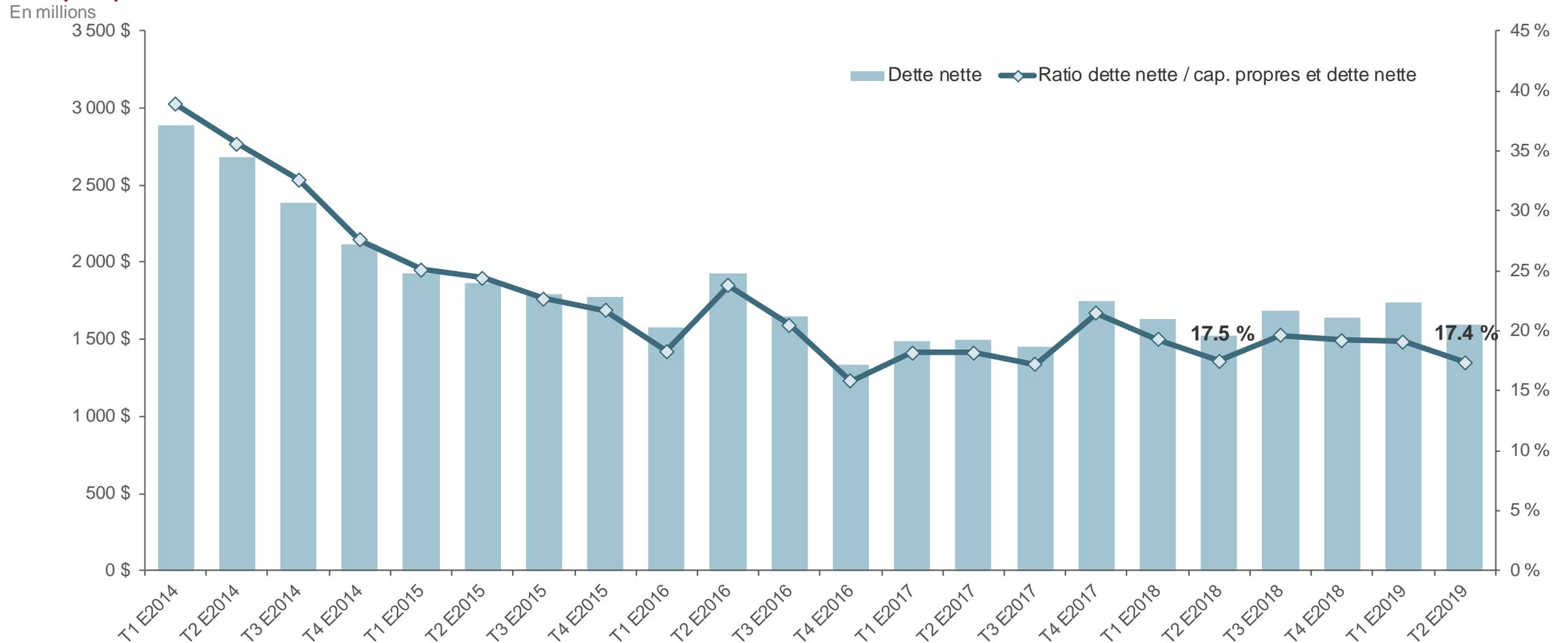
1,5 G\$ en flux de trésorerie provenant des activités opérationnelles

12,8 % des revenus des 12 derniers mois



Résultats pour le T2 de l'E2019

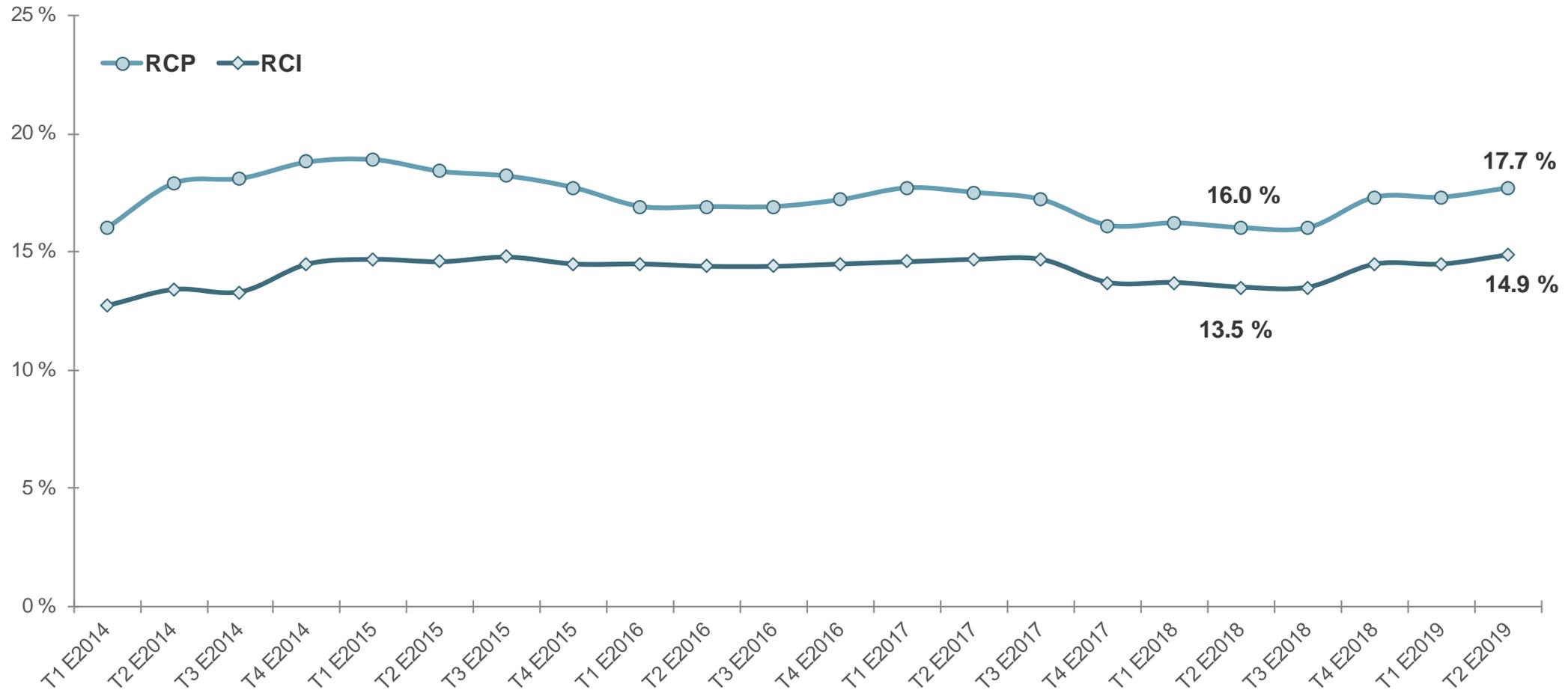
Dette nette de 1,6 G\$ ou 17,4 % du ratio de la dette nette par rapport aux capitaux propres et à la dette



La dette nette et le ratio de la dette nette par rapport aux capitaux propres et à la dette sont des mesures financières non conformes aux PCGR définies à la section « Mesures financières non conformes aux PCGR et principales mesures du rendement » dans le rapport de gestion du T2 E2019.

Résultats pour le T2 de l'E2019

Hausse du RCP de 170 points centésimaux et du RCI de 140 points centésimaux par rapport au T2 de l'E2018



Le rendement des capitaux propres (RCP) et le rendement du capital investi (RCI) sont des mesures non conformes au PCGR pour lesquelles de plus amples détails sont fournis dans le rapport de gestion du T2 2019

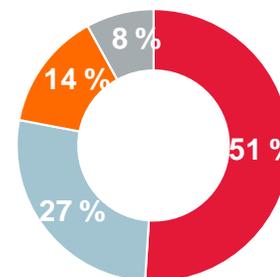
Offre entièrement en espèces de 600 M\$ pour acquérir Acando AB

Plus de 1,5 G\$ en liquidités toujours disponibles pour notre stratégie de croissance interne et par acquisition

Aperçu

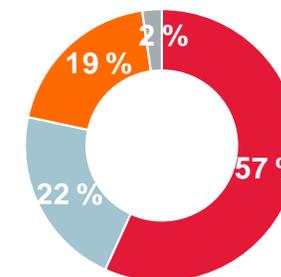
- Société ouverte fondée en 1981 dont le siège social est établi à Stockholm (Suède)
- Renforcement de la présence de CGI
 - Stockholm, Suède
 - Oslo, Norvège
 - Hambourg, Allemagne
- Services-conseils stratégiques, services d'intégration de systèmes et capacités d'innovation numériques centrées sur le client

Services



- Numérique
- Services-conseils
- Entreprise
- Application

Pays



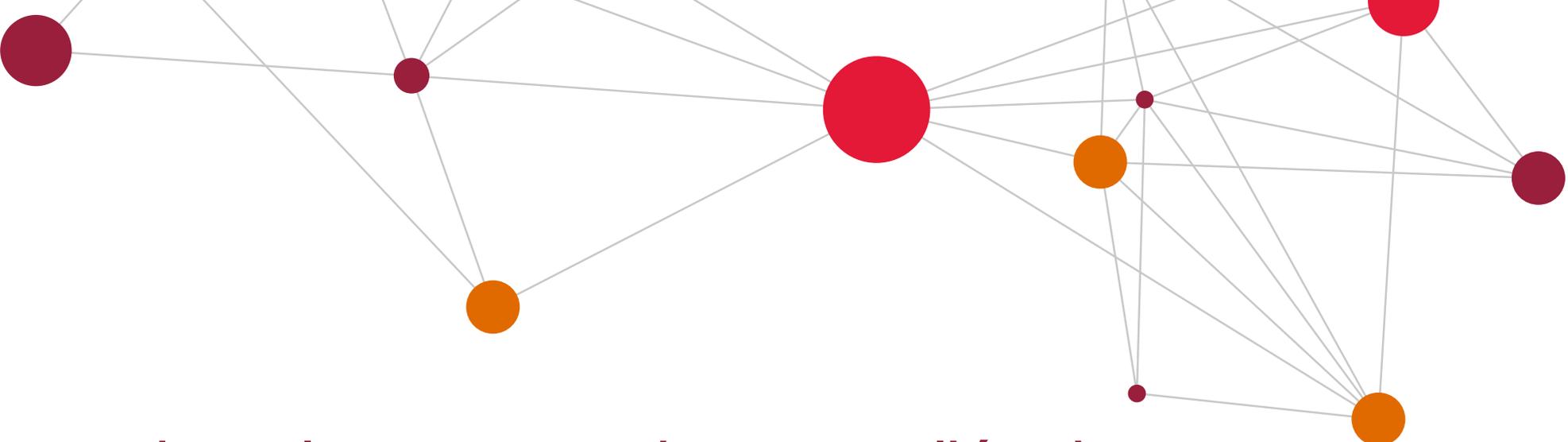
- Suède
- Norvège
- Allemagne
- Finlande

Principales mesures

- | | |
|-------------------------|----------|
| • Prix d'achat : | ~600 M\$ |
| • Prime : | 44,2 % |
| • Revenus (pour 2018) : | ~400 M\$ |
| • Employés : | 2 100 |

Calendrier

- | | |
|------------------------------|----------|
| • Annonce publique : | 11 mars |
| • Début de l'offre d'achat : | 18 mars |
| • Fin de l'offre d'achat : | 16 avril |
| • Clôture prévue : | T3-E2019 |



Poursuivez la conversation avec l'équipe
des relations avec les investisseurs.

Lorne Gorber
Vice-président exécutif

lorne.gorber@cgi.com
+1 514-841-3355

Mathieu Richard
Directeur

mathieu.richard@cgi.com
+1 514-415-3746

Pour plus de renseignements : [CGI.com/investisseurs](https://www.cgi.com/investisseurs)